





4to. Simposio Internacional de Investigación en Ciencias Económicas



HACIA UN CAMBIO EN LA GESTIÓN DE LA MIPYME: INNOVACIÓN Y CULTURA EMPRESARIAL

Domingo García Pérez de Lema Universidad Politécnica de Cartagena Co-Director General de FAEDPYME







En un sistema dinámico y competitivo de mercado como el actual (crisis económica, globalización de los mercados y rápido cambio tecnológico), la MIPYME debe cuestionarse su posición y actitud estratégica y promover un cambio en su gestión.

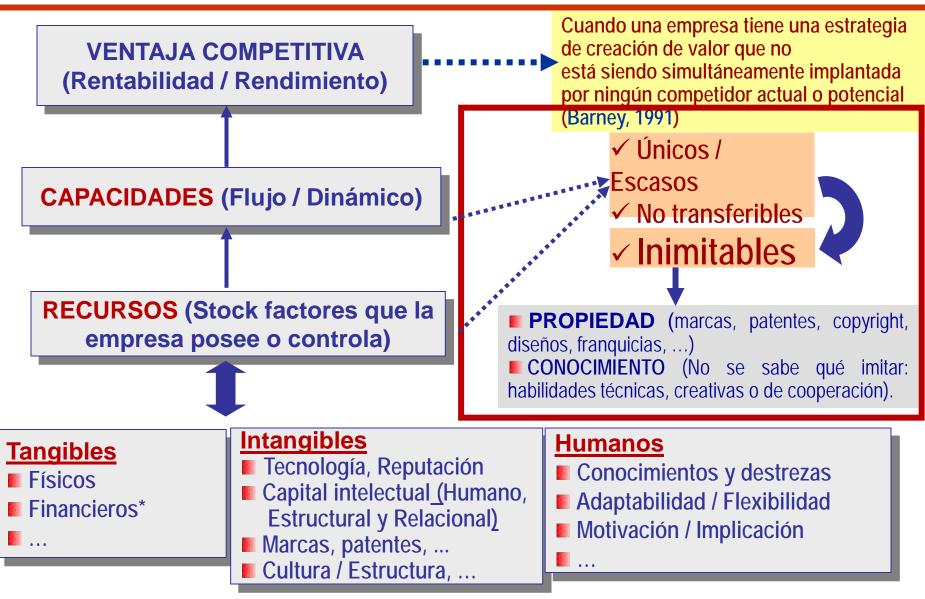
La supervivencia y éxito de la empresa dependerá, en gran medida, de su capacidad para dotarse de recursos y capacidades para alcanzar nuevas ventajas competitivas (calidad, tecnología, innovación, capital humano, etc.) y adaptarse al nuevo entorno de incertidumbre económica, todo ello con el objetivo permanente del crecimiento y de la diversificación.

Sin embargo, muchas empresas persisten en una actitud conservadora a la espera de observar la operatividad de determinadas estrategias para introducir cambios en sus estructuras









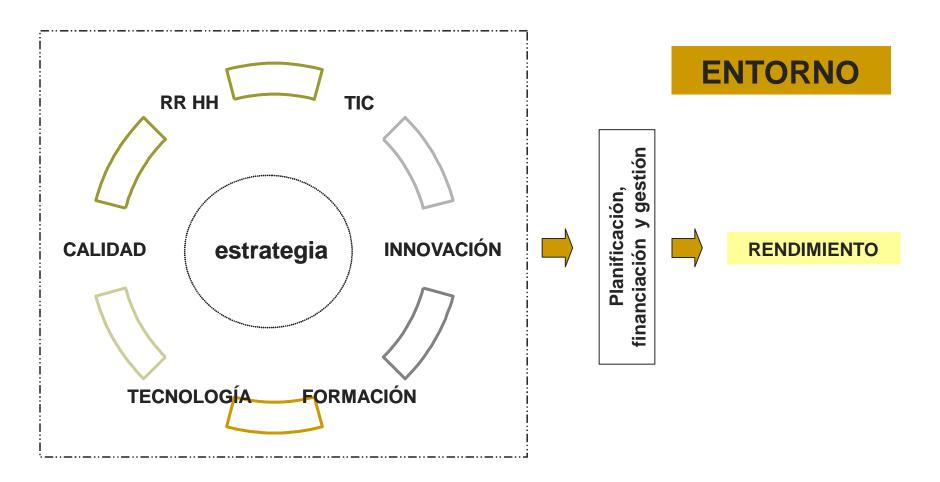
Fuente: Penrose, 1959; Wernerfelt, 1984; Barney, 1991; Grant, R. M., 1991; Amit y Schoemaker, 1993, Peteraf, 1993







Cultura empresarial









// Control Integral de Proceso



Somos los responsables de la siembra, recolección y selección de los alimentos

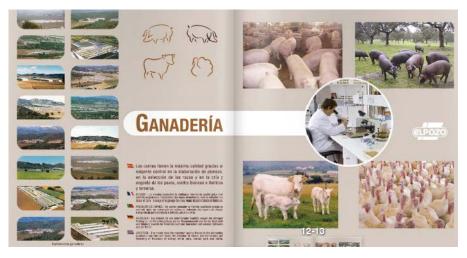
Agricultura

que necesita el ganado para su engorde.

1. AGRICULTURA

- Recolección
- Selección

















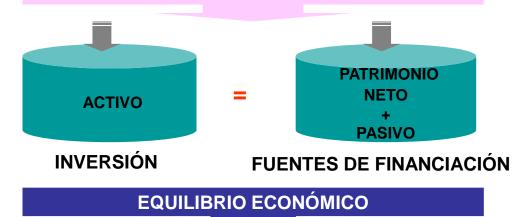








EQUILIBRIO PATRIMONIAL



RESULTADO = INGRESOS - GASTOS









¿Qué consideramos innovación? diversidad conceptual

















































































INNOVACIÓN Y RENDIMIENTO

■ Ante la cuestión de si la empresa innovadora genera un mayor beneficio no existe un claro consenso. Geroski y Machin (1992) sugieren que la innovación en I+D provoca un aumento de la rentabilidad y crecimiento de la empresa. Si la innovación implica una mejora del producto y una reducción de costes, la empresa aumentará su beneficio y su cuota de mercado. Sin embargo, otros autores sugieren que la innovación (al menos en el corto plazo) puede llevar implícitos bajos beneficios. La innovación tiende a incrementar el crecimiento y la eficiencia, pero no inmediatamente un mayor beneficio (Heunks, 1998), debido a los costes de la innovación.

IMPACTO DE LA INNOVACIÓN EN PRODUCTOS SOBRE EL RENDIMIENTO DE LA MIPYME

		LOW-TECH		HIGH-	TECH
		Beta	FIV	Beta	FIV
	Age	0.032	1.036	-0.057	1.072
		(0.966)		(-0.885)	
Rendimiento	Size	-0.016	1.047	-0.007	1.096
Procesos		(-0.463)		(-0.107)	
Internos	Innovación en Productos	0.298***	1.016	0.261	1.025
		(8.991)		(4.180)	
	F	27.170***		6.092***	
	R ² adjusted	0.085		0.058	
	Age	0.003	1.036	-0.019	1.072
		(0.096)		(-0.312)	
Rendimiento	Size	-0.034	1.047	-0.052	1.096
Sistema Abierto		(-1.031)		(-0.840)	
	Innovación en Productos	0.379***	1.016	0.395***	1.025
		(11.801)		(6.626)	
	F	46.563***		14.655***	
	R ² adjusted	0.139		0.142	
	Age	-0.097***	1036	-0.013	1.072
		(-2.898)		(-0.206)	
Rendimiento	Size	0.055	1.047	0.128**	1.096
Racional		(1.618)		(1.998)	
	Innovación en Productos	0.248***	1.016	0.256***	1.025
		(7.454)		(4.143)	
	F	23.526***		8.138***	
	R ² adjusted	0.074		0.080	
	Age	-0.011	1.045	-0.086	1.072
		(-0.316)		(-1.367)	
Rendimiento	Size	-0.095***	1.036	-0.186***	1.096
Relaciones Humanas		(-2.743)		(-2.923)	
	Innovación en Productos	0.188***	1.016	0.249***	1.025
		(5.542)		(4.033)	
	F	12.069***		8.611***	
	R ² adjusted	0.038		0.085	



IMPACTO DE LA INNOVACIÓN EN PROCESOS SOBRE EL RENDIMIENTO DE LA MIPYME

		$LO\overline{W}$	LOW-TECH		HIGH-TECH	
		Beta	FIV	Beta	FIV	
	Age	0.017	1.032	-0.046	1.073	
		(0.498)		(-0.732)		
Rendimiento	Size	-0.030	1.060	-0.028	1.108	
Procesos		(-0.881)		(-0.444)		
Internos	Innovación en Procesos	0.303***	1.027	0.331***	1.034	
		(9.123)		(5.384)		
	F	27.963***		9.943***		
	R ² adjusted	0.087		0.098		
	Age	-0.017	1.032	-0.007	1.073	
		(-0.523)		(-0.105)		
Rendimiento	Size	-0.041	1.060	-0.055	1.108	
Sistema Abierto		(-1.230)		(-0.876)		
	Innovación en Procesos	0.323***	1.027	0.346***	1.034	
		(9.765)		(5.648)		
	F	31.924***		10.654***		
	R^2 adjusted	0.099		0.105		
	Age	-0.111***	1.032	-0.002	1.073	
Rendimiento Racional		(-3.288)		(-0.034)		
	Size	0.045	1.060	0.104*	1.108	
		(1.312)		(1.657)		
	Innovación en Procesos	0.241***	1.027	0.342***	1.034	
		(7.194)		(5.664)		
	F	22.234***	22.234***		13.249***	
	R^2 adjusted	0.070		0.130		
	Age	-0.021	1.032	-0.077	1.073	
		(-0.605)		(-1.229)		
Rendimiento	Size	-0.106***	1.060	-0.200***	1.108	
Relaciones Humanas		(-3.081)		(-3.150)		
	Innovación en Procesos	0.209***	1.027	0.279***	1.034	
		(6.151)		(4.554)		
	F	14.458***		10.156***		
	R ² adjusted	0.045		0.100		



IMPACTO DE LA INNOVACIÓN EN SISTEMAS DE GESTIÓN SOBRE EL RENDIMIENTO DE LA MIPYME

		LOW-TECH		HIGH-TECH	
		Beta	FIV	Beta	FIV
	Age	0.009	1.033	-0.039	1.074
		(0.260)		(-0.626)	
Rendimiento Procesos	Size	-0.038	1.065	-0.031	1.111
		(-1.140)		(-0.482)	
Internos	Innov. Sistemas Gestión	0.327***	1.035	0.331***	1.036
		(9.879)		(5.373)	
	F	32.761***		9.902***	
	R ² adjusted	0.101		0.098	
	Age	-0.025	1,033	-0.002	1,074
		(-0.739)		(-0.031)	
	Size	-0.040	1,065	-0.048	1,111
		(-1.168)		(-0.740)	
	Innov. Sistemas Gestión	0.289***	1,035	0.292***	1,036
		(8.605)		(4.679)	
	F	24.819***		7.319***	
	R ² adjusted	0.078		0.071	
	Age	-0.116***	1,033	0.001	1.074
		(-3.424)		(0.022)	
	Size	0.047	1,065	0.116*	1.111
		(1.364)		(1.802)	
	Innov. Sistemas Gestión	0.210***	1,035	0.265***	1.036
		(6.179)		(4.279)	
	F	17.633***		8.531***	
	R ² adjusted	0.056		0.084	
	Age	-0.026	1.033	-0.073	1,074
Racional Rendimiento		(-0.767)		(-1.153)	
	Size	-0.112***	1.065	-0.195***	1,111
		(-3.232)		(-3.032)	
Humanas	Innov. Sistemas Gestión	0.222***	1.035	0.242***	1,036
		(6.515)		(3.890)	
	F	16.003***		8.221***	
	R ² adjusted	0.050		0.081	







BARRERAS A LA INNOVACIÓN

Las barreras a la innovación pueden ser clasificadas como *externas* a la empresa (factores relacionados con la oferta, accesibilidad a recursos financieros, materias primas e información tecnológica; factores relacionados con la demanda como la percepción del riesgo de la innovación por parte del consumidor; y factores relacionados con el entorno como las regulaciones gubernamentales y acciones políticas) e *internas* a la empresa (escasez de fondos internos, de experiencia técnica y de gestión, rigideces culturales, sistemas contables desfasados y temas relacionados con los recursos humanos de la empresa). as a la innovación







BARRERAS A LA INNOVACIÓN SEGÚN EL TAMAÑO Y LA ANTIGÜEDAD DE LA EMPRESA

	Características de la empresa				
	Media ⁽¹⁾	Antigüedad		Tamaño	
		<10	>10	<20	>20
		Años	años	empleados	empleados
Excesivo riesgo percibido en la innovación	3.02	2.99	3.04	3.04	2.99
■ Altos costes de la innovación	3.71	3.72	3.71	3.75	3.67
Costes de la innovación difíciles de controlar	3.29	3.31	3.28	3.35	3.21
■ Dificultades para la captación de financiación	3.07	3.19	3.03	3.21***	2.85***
■ Miedo a ser el primero en innovar	2.21	2.27	2.19	2.23	2.18
■ Turbulencia económica	3.25	3.28	3.24	3.34**	3.11**
■ Falta de información de los mercados	2.90	3.03*	2.85*	2.89	2.90
■ Falta de posibilidades de cooperación	2.82	2.87	2.80	2.89*	2.72*
■ Carencias de infraestructuras en la Región	3.04	3.17	3.00	3.14**	2.90**
■ Insuficiente apoyo gubernamental	3.41	3.47	3.39	3.50**	3.27**
■ Falta de información sobre tecnologías	2.93	3.03	2.90	2.91	2.97
Resistencia al cambio de los directivos	2.36	2.31	2.37	2.31	2.42
Resistencia al cambio de los empleados	2.51	2.46	2.53	2.44*	2.63*
■ Falta de personal especializado y cualificado	3.23	3.13	3.26	3.24	3.21
Escasa actividad formativa del personal dentro de la empresa	2.89	2.74*	2.94*	2.90	2.88
■ Problemas para mantener personal cualificado en la empresa	2.98	2.74**	3.07**	3.02	2.93







BARRERAS A LA INNOVACIÓN EN EL SECTOR DE ACTIVIDAD

	Media ⁽¹⁾	Industria	Construcción	Servicios
Excesivo riesgo percibido en la innovación	3.02	3,03	2,96	3,03
 ■ Altos costes de la innovación 	3.71	3,77	3,58	3,66
■ Costes de la innovación difíciles de controlar	3.29	3,38*	3,32*	3,15*
■ Dificultades para la captación de financiación	3.07	3,08	3,21	3,01
■ Miedo a ser el primero en innovar	2.21	2,30**	1,94**	2,14**
■ Turbulencia económica	3.25	3,32	3,06	3,19
■ Falta de información de los mercados	2.90	3,02***	2,49***	2,81***
■ Falta de posibilidades de cooperación	2.82	2,84	2,55	2,86
■ Carencias de infraestructuras en la Región	3.04	3,02	2,85	3,13
■ Insuficiente apoyo gubernamental	3.41	3,38	3,37	3,46
■ Falta de información sobre tecnologías	2.93	3,00	2,79	2,87
■ Resistencia al cambio de los directivos	2.36	2,41	2,23	2,31
■ Resistencia al cambio de los empleados	2.51	2,59	2,32	2,44
■ Falta de personal especializado y cualificado	3.23	3,22*	3,55*	3,14*
Escasa actividad formativa del personal dentro de la empresa	2.89	2,92	2,79	2,88
■ Problemas para mantener personal cualificado en la empresa	2.98	2,97	3,17	2,95





INNOVACIÓN Y CICLO ECONÓMICO

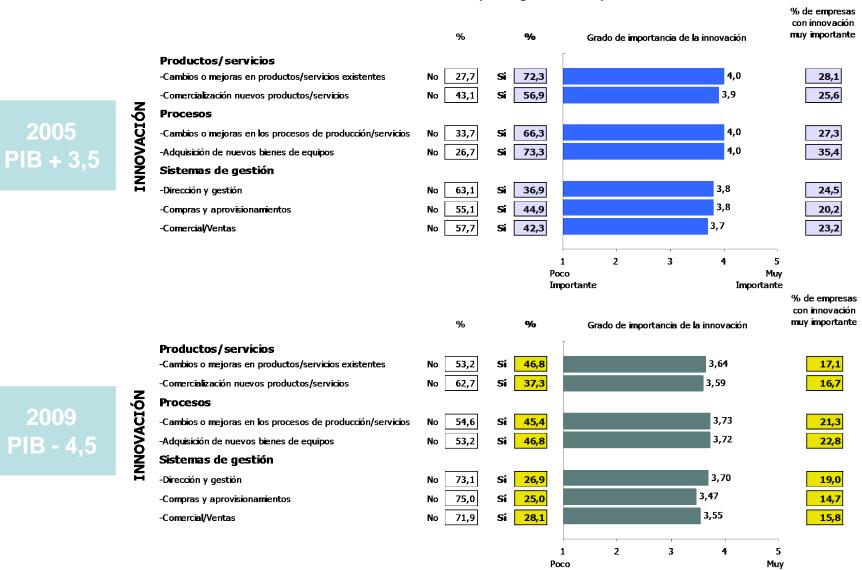
- La actividad innovadora durante épocas de recesión puede estar perjudicada por la imposibilidad de los mercados de absorber la introducción de productos nuevos dada la escasa demanda, lo que limita la rentabilidad asociada a la inversión en innovación, y por tanto perjudica el que las empresas decidan llevar a cabo actividades de innovación durante las depresiones económicas.
- No obstante, las crisis también pueden ser un punto de inflexión, donde la empresa dada la caída de la demanda se deba plantear la inversión de recursos y esfuerzos en obtener productos y servicios innovadores. En este sentido, la clave para sobrevivir a la recesión se centraría en la inversión en innovación.







Ha realizado algún cambio o mejora en sus productos, procesos o sistemas de gestión en los últimos dos años. En caso afirmativo indique el grado de importancia



Importante

Importante



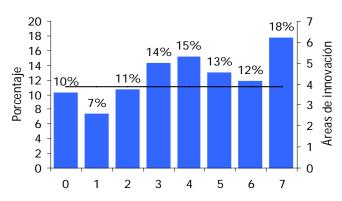




Número de áreas de innovación efectuadas por las empresas en los dos últimos años

— Media áreas de innovación (3,9)

2005 PIB + 3,5



Empresas innovadoras en sentido amplio

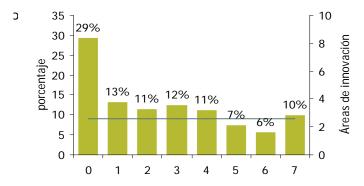
Empresas que han innovado, al menos en algún área

productos/servicios y en procesos

89,8%

Empresas innovadoras en sentido restringido Empresas que han innovado en grado "muy importante" en 15,8%

— Media áreas de innovación (2,6)



2009 PIB - 4,5

> Empresas innovadoras en sentido amplio Empresas que han innovado, al menos en algún área

70,7%







CULTURA EMPRESARIAL o CULTURA ORGANIZATIVA



• Creencias, expectativas y principios compartidos por los miembros de una organización



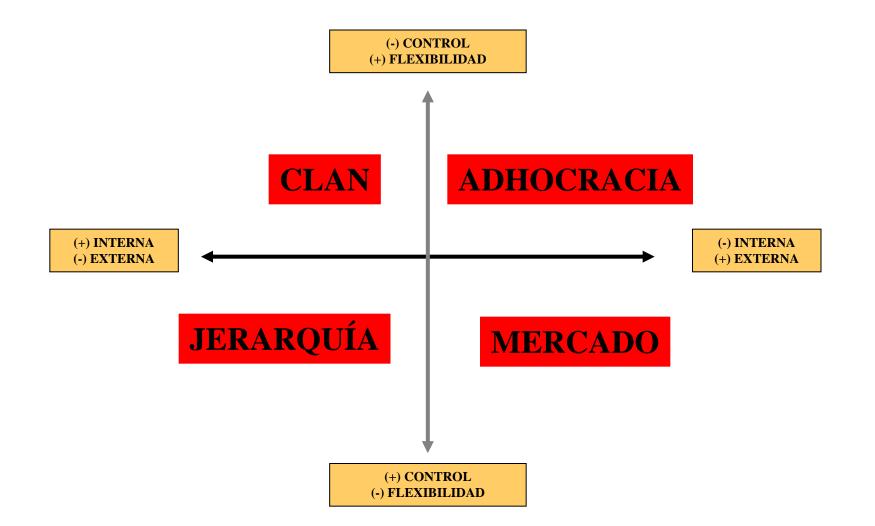
- Reglas de conducta o normas que configuran la conducta de los individuos y grupos de la organización.
- •La cultura está formada por valores (preferencias sobre los objetivos de la organización).
 - •La cultura refleja valores y normas existentes.
- •La cultura es un factor estratégico que ayuda a lograr los objetivos empresariales (indicadores de rendimiento y resultado).







DIAGNÓSTICO DE LA CULTURA EMPRESARIAL (Cameron & Quinn, 1999)







CLAN

EMPRESA: Gran familia. La gente comparte mucho con los demás.

ESTILO DE DIRECCIÓN: Promueve el trabajo en equipo, el consenso y la participación.

VALORES COMPARTIDOS: Lealtad, compromiso con la empresa, confianza mutua, trabajo en grupo.

FACTORES CLAVE DEL ÉXITO: Trabajo en equipo, compromiso e interés por los trabajadores.







ADHOCRACIA

EMPRESA: Dinámica y emprendedora. Apuesta por nuevas ideas y asume riesgos.

ESTILO DE DIRECCIÓN: Promueve la iniciativa del individuo, la asunción de riesgos, la innovación y la singularidad.

VALORES COMPARTIDOS: Compromiso con la innovación y el cambio continuo.

FACTORES CLAVE DEL ÉXITO: Desarrollo de productos únicos y novedosos. Líder en productos e innovación.





MERCADO

EMPRESA: Orientada a resultados. Personas competitivas y orientadas a conseguir los objetivos.

ESTILO DE DIRECCIÓN: Promueve la competitividad agresiva y la consecución de objetivos ambiciosos.

VALORES COMPARTIDOS: Agresividad, espíritu ganador y consecución de los objetivos previstos.

FACTORES CLAVE DEL ÉXITO: Penetración en el mercado y cuota de mercado. Ser el número uno respecto a los competidores.





JERARQUÍA

EMPRESA: Jerarquizada, formalizada y estructurada. Normas y procedimientos previamente definidos para cualquier actividad.

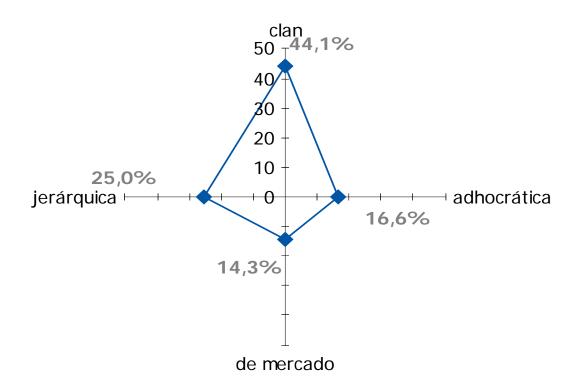
ESTILO DE DIRECCIÓN: Promueve la seguridad en el empleo, la permanencia en el puesto y la existencia de poca incertidumbre.

VALORES COMPARTIDOS: Respeto por las normas y políticas formales, así como el cumplimiento de la jerarquía.

FACTORES CLAVE DEL ÉXITO: Eficiencia. Adecuada programación de la producción. Bajos costes.













GRACIAS POR SU ATENCIÓN